




GERENCIA DE DESARROLLO ECONÓMICO Y SOCIAL

	Empresa líder en la consultoría empresarial de gestión de RRHH y selección de personal a través de la mejora continua de nuestros servicios guiada por la integridad, el trabajo en equipo y la innovación de nuestra gente, se encuentra en la búsqueda de personas como tú.
NOMBRE DEL PUESTO	⇒ ASESOR DE VENTAS CORPORATIVAS CLARO PARA EL DISTRITO DE MAGDALENA
REQUISITOS	<ul style="list-style-type: none">• Contar con experiencia mínima de 1 año en puesto similares (venta de productos de telecomunicaciones fija/ móvil) o 6 meses como vendedor de productos corporativos o 3 meses como consultor en un distribuidor Autorizado de Claro Empresas.• Ser una persona proactiva, ser empático y tener confianza en sí mismo.• Tener facilidad de palabra.
BENEFICIOS	<ul style="list-style-type: none">• Sueldo: S/ 930 + asignación familiar + comisiones.• Media planilla.• Movilidad de acuerdo a citas.• Comisiones ilimitadas.• Horario: Lunes a viernes: 8:30 am a 6:00 pm y Sábados: 8:30 am a 1:00 pm
NOMBRE DE CONTACTO	⇒ GIANINNA QUINTEROS – Asistente de Reclutamiento
CORREO Y NUMERO DE CONTACTO	<ul style="list-style-type: none">• Interesados pueden enviar su CV actualizado al correo: plfselection@gmail.com o llamar al Celular: 933421290.

NOTA: VIGENTE HASTA EL 30 DE JUNIO DEL 2018



GERENCIA DE DESARROLLO ECONÓMICO Y SOCIAL

	Empresa de bienes raíces dedicada a la representación de vendedores, compradores y/o arrendadores de inmuebles, a la asesoría y gestión de inversiones inmobiliarias y además de ofrecer otros servicios inmobiliarios, se encuentra en la búsqueda de personas como tú.
NOMBRE DEL PUESTO	⇒ EJECUTIVO INMOBILIARIO (10)
FUNCIONES	<ul style="list-style-type: none">• Representar a vendedores y arrendadores en el mercado inmobiliario.• Prospeccionar nuevos clientes interesados en comprar, vender y arrendar inmuebles.• Gestionar el proceso de compra/venta y alquiler de inmuebles.• Ejecutar transacciones inmobiliarias.• Gestionar una cartera de clientes inmobiliarios.• Asesorar en inversiones inmobiliarias.• Funciones que la Gerencia Comercial indique.
REQUISITOS	<ul style="list-style-type: none">• Actitud comercial y experiencia en ventas (no indispensable).• Capacidad de negociación, capacidad comunicativa y habilidades sociales (no indispensable)• Responsabilidad y honestidad.• Manejo de herramientas informáticas.
BENEFICIOS	<ul style="list-style-type: none">• Altas comisiones atractivas y crecientes (NO SUELDO FIJO)• Carrera y escala corporativa.• Sistema de apoyo grupal y personalizado.• Capacitaciones constantes.• Premios e incentivos por cumplimiento de metas.• Asesoría legal, financiera y tributaria.• Pertenecer a una empresa consolidada y de prestigio en el mercado inmobiliario.• Tiempos y horarios flexibles.
CORREO Y NUMERO DE CONTACTO	<ul style="list-style-type: none">• Interesados pueden enviar su CV actualizado al correo: seleccion@jetro.com.pe o llamar al Celular: 953 946 071.

NOTA: VIGENTE HASTA EL 15 DE JUNIO DEL 2018



GERENCIA DE DESARROLLO ECONÓMICO Y SOCIAL

SOKSO	Empresa líder en el rubro de venta por catálogo de calzado, ropa y accesorios, desea incorporar nuevos talentos a su SEDE TIENDA UBICADA EN LA VICTORIA.
NOMBRE DEL PUESTO	⇒ TELEOPERADORAS ⇒ VENEDORES (AS) ⇒ CAJERAS
BENEFICIOS	<ul style="list-style-type: none">• Ingreso a planilla desde el primer día de trabajo.• Todos los beneficios de ley.• Pertenecer a una empresa líder en su rubro.• Grato ambiente laboral.• Descuentos corporativos.
DIRECCIÓN	<ul style="list-style-type: none">• Interesados pueden dejar su CV en la Av. Petit Thouars N° 1575 – Lince (Referencia: Alt. Cdra. 15 de la Av. Arequipa)
CORREO	<ul style="list-style-type: none">• Interesados pueden enviar su CV actualizado al correo: seleccionsokso@gmail.com

NOTA: VIGENTE HASTA EL 15 DE JUNIO DEL 2018